

Studieplan jaar 3 en 4

Simone Offerman

Inhoudsopgave

1	Inleiding	3
2	Terugblik jaar 2	4
3	Onderbouwde keuze stage en minor	5
3.1	<i>Minor</i>	5
3.2	<i>Stage</i>	6
3.3	<i>Link met mijn professionele ontwikkeling op basis van de skills</i>	7
4	Studieplan jaar 3 en 4	10
4.1	<i>Studieplan jaar 3 en 4</i>	10
4.2	<i>Stappenplan</i>	11
4.3	<i>Huidige skills en welke ga ik nog verder ontwikkelen?</i>	12
4.4	<i>SMART leerdoelen gekoppeld aan het studieplan</i>	13
4.5	<i>Toetsmatrijs opgestelde leerdoelen</i>	14
4.6	<i>Vertaling leerdoelen naar concrete acties en beoogde resultaten</i>	14
4.7	<i>Bewijslast</i>	14
5	Interview met huidige twee derdejaars	15

1 Inleiding

In dit document blik ik terug op jaar twee en wat dit afgelopen studiejaar voor mij heeft betekend in de keuzes die ik nu heb gemaakt. De onderbouwde keuze voor een stage en minor is beschreven met de link naar mijn professionele ontwikkeling op basis van de skills.

Voor jaar drie en vier en de nog te behalen punten is een studieplan weergegeven. Daarbij staan de stappen weergegeven die ik dien te ondernemen om mijn studieplan succesvol uit te kunnen voeren.

De leerdoelen (SMART) gebaseerd op de skills en gekoppeld aan het studieplan worden uitgebreid besproken. De skills die ik nodig heb om mijn studieplan succesvol uit te kunnen voeren zijn hierin meegenomen.

Voor de leerdoelen heb ik een apart toetsmatrijs opgesteld. Om de leerdoelen ook daadwerkelijk te kunnen behalen, is er ook beschreven welke concrete acties ik daarvoor moet uitvoeren en wat het voor mij beoogde resultaat moet zijn.

Tot slot heb ik twee interviews afgenomen bij derdejaarsstudenten.

2 Terugblik jaar 2

In dit hoofdstuk blik ik terug op jaar 2. Wat heeft het afgelopen jaar nu betekend voor de keuzes die ik heb gemaakt/maak met betrekking tot de studie?

In het afgelopen studiejaar is voor mij veel duidelijk geworden. Ik het eerste semester heb ik kennis opgedaan over strategische marketing. Een vak dat voor mij nieuw was en daarmee een uitdaging voor mij vormde. Ik merk dat ik nu ook op een andere manier kijk naar bedrijven en hun strategie. Het vak strategische marketing is voor mij dan ook echt van toegevoegde waarde geweest. Zo weet ik nu hoe ik strategisch kan denken voor een bedrijf om tot oplossingen te komen. Deze kennis kan ik meebrengen in de minor Business Model Innovation & Leadership.

Daarnaast heb ik mij het afgelopen jaar verder kunnen ontwikkelen op de skills van een Commercieel Econoom. Ik ben mij onder andere verder gaan verdiepen en ontwikkelen op het online marketinggebied. Ook hier ligt mijn interesse en een voorkeur voor een stage binnen de (online) marketing heeft de voorkeur voor mij.

Op het gebied van aanpassingsvermogen, tevens een van de skills, heb ik mij heel erg ontwikkeld. Door omstandigheden heb ik mij juist goed kunnen ontwikkelen op deze skill. In mijn reflectie op mijn portfolio website (<http://simone-offerman.com>, leerjaar 2, semester 2 → *professionalisering* → *reflectie*) ga ik hier verder op in.

In het tweede semester van leerjaar 2 stond sales centraal. Voordat ik les kreeg in dit vak en aan de slag ging met het project had ik enigszins wel interesse in sales. Ik ben erachter gekomen dat er veel meer komt kijken bij het voeren van een salesgesprek, maar ook het uitwerken van bijvoorbeeld een accountplan. Het project FYI vind ik minder interessant om uit te voeren in vergelijking met het MIP-project. De interesse voor het vak sales is toch minder dan gedacht. Ik kan concluderen dat ik voor mijzelf geen toekomst zie op het gebied van sales/verkoop/inkoop.

Kortom, het afgelopen jaar heeft voor mij duidelijk gemaakt dat ik verder wil in de marketing. Ik wil mij tijdens mijn stage verder ontwikkelen op het vakgebied marketing. Voor de minor geldt dat ik met mijn huidige kennis van marketing van waarde wil zijn bij het oplossen van actuele vraagstukken. Deze vraagstukken hebben betrekking op bijvoorbeeld het businessmodel van een bedrijf en hoe deze te optimaliseren.

3 Onderbouwde keuze stage en minor

In dit hoofdstuk is de onderbouwde keuze met betrekking tot stage en de minor beschreven. Daarnaast is de link met mijn professionele ontwikkeling op basis van de skills weergegeven.

Jaar 3 gaat er voor mij als volgt uit zien:

Semester	Wat
Semester 1	Minor Business Model Innovation & Leadership
Semester 2	Stage (richting marketing / communicatie)

3.1 Minor

Voor het kiezen van een geschikte minor heb ik gekeken naar waar mijn interesse ligt en waar ik mijzelf kan uitdagen. In eerste instantie was de planning om een verplichte minor te volgen in jaar 3 of 4 en een vrije minor te volgen in jaar 3 of 4. Dit is aangepast naar het volgen van één minor die ikzelf mag uitkiezen.

Tijdens de online minorenmarkt heb ik de volgende minorpresentaties bijgewoond:

- Business Model Innovation & Leadership
- Neuromarketing
- De Noordelingen
- Nieuwe economie ondernemers

In eerste instantie – na het lezen van de informatie m.b.t. de minor op de website van NHL Steden – zou mijn keuze voor de te volgen minor De Noordelingen zijn geweest. Hier is het mogelijk om meer uit mijn eigen onderneming te halen. Helaas was het contact met de personen van De Noordelingen niet zoals gewenst en had ik het idee dat dit niet de uitdaging was die ik zocht.

De minor nieuwe economie ondernemers stond als tweede op mijn lijstje. Bij de presentatie van deze minor werd verteld dat je onder andere de basistheorie leert van vakken zoals marketing. Ook hier miste ik de uitdaging voor mij.

Op plek nummer drie stond de minor Business Model Innovation & Leadership. De presentatie tijdens de online minorenmarkt sprak mij erg aan. De docenten waren erg enthousiast, waardoor ik nog enthousiaster werd over de minor. Daarnaast heb ik het idee dat deze minor een echte uitdaging voor mij is.

Als vierde in het rijtje had ik de minor neuromarketing staan. Hier kreeg ik het idee dat ik wel iets nieuws kon leren, maar had ik niet het idee dat ik veel voldoening uit deze minor zou gaan halen.

Conclusie gekozen minor

In september 2022 start ik met de minor Business Model Innovation & Leadership. De minor volg ik in september, omdat deze minor alleen dan plaatsvindt. De minor is goed voor 30 ec's. Het is een unieke minor welke alleen op NHL Steden wordt gegeven.

Tijdens deze minor ga ik aan de hand van design thinking innovatieve businessmodellen ontwerpen. Gedurende de minor word ik opgeleid tot een professionele consultant met betrekking tot businessmodellen.

Ik heb mij ingeschreven voor deze minor, omdat je met bedrijven en specialisten uit de praktijk aan de slag gaat. Door te werken aan actuele vraagstukken krijg ik het idee dat ik van waarde kan zijn. Het is voor mij een uitdagende minor, omdat het ontwerpen van innovatieve businessmodellen nieuw voor mij is. Ik kan mij tijdens deze minor verder ontwikkelen op creativiteit, leidinggevende capaciteiten en commercieel bewustzijn. Daarnaast kom ik bij deze minor in aanraking met studenten van verschillende opleidingen, waardoor ik ook vanuit een ander perspectief leer kijken naar mogelijke oplossingen.

Ik kan hier dus mijn kennis van de afgelopen jaren toepassen en leren van anderen.

3.2 Stage

In februari 2023 start ik met mijn stage. Naar aanleiding van de afgelopen twee studie jaren heeft een stage binnen de (online) marketing/ communicatie een voorkeur voor mij. In het verleden heb ik bij mkb bedrijven stage mogen lopen. De voorkeur voor een stage gaat nu uit naar een grote organisatie. De reden daarvoor is dat ik onderdeel wil uitmaken van een groter geheel en ik het idee heb dat dit goed op mijn cv staat.

Een buitenlandse stage zou voor mij een uitdaging kunnen zijn, maar deze mogelijkheid heb ik in een eerdere studie al aangegrepen. De behoefte voor een buitenlandse stage is er nu niet en daarom wil ik stagelopen in Nederland met als voorkeur Noord-Holland.

Bedrijven die ik onder andere interessant vind zijn:

- KLM
- Ahold
- AH
- Artis
- Corendon
- Landal
- Druktemaker
- KeyKeg
- VepaBins

Tijdens mijn stage wil ik nieuwe dingen leren op het gebied van marketing, zowel strategisch als operationeel (persoonlijk leerdoel 1 m.b.t. stage). Het is voor mij nieuw om strategisch binnen een stagebedrijf mee te denken. De uitdaging voor mij is dan om onder andere kritisch te leren kijken. Door zowel strategisch als operationeel aan de slag te gaan leer ik de verbanden van marketing en communicatie zien.

Daarnaast wil ik belangrijke zaken van minder belangrijke zaken leren te onderscheiden, omdat ik soms te veel aandacht geef aan lage prioriteiten (persoonlijk leerdoel 2 m.b.t. stage).

3.3 Link met mijn professionele ontwikkeling op basis van de skills

Tijdens mijn stage en minor kan ik mij op professioneel gebied verder ontwikkelen. Daarbij komen de skills van een Commercieel Econoom kijken. In de onderstaande tabel is de link met mijn professionele ontwikkeling op basis van de skills verder uitgelicht met betrekking tot de stage en de minor.

<i>Samenwerken</i>	<p>Gedurende de minor Business Model Innovation & Leadership kan ik mij verder ontwikkelen op het gebied van samenwerken. Studenten van verschillende opleidingen met hun eigen vakkennis komen tijdens deze minor bijeen. Voor mij is het dus mogelijk om te leren samenwerken met studenten uit een ander vakgebied, waardoor ik ook vanuit een ander perspectief leer kijken naar mogelijke oplossingen. Het elkaar aanvullen en ondersteunen resulteert in het realiseren van het gezamenlijke doel.</p> <p>Tijdens mijn stage krijg ik de mogelijkheid om in een team samen te werken aan een gemeenschappelijk doel. Doordat ik uit ga maken van een team is het mede mijn verantwoordelijkheid om een prettige sfeer te creëren.</p>
<i>Initiatief</i>	<p>Zowel tijdens de stage en de minor kan ik proactief een taak/opdracht/doel ondernemen. Daarbij laat ik tijdens mijn werkzaamheden zien dat ik initiatief neem en niet te afwachtend ben.</p> <p>Daarnaast kan ik mij op deze skill verder ontwikkelen door actie te ondernemen en kansen te creëren om bijvoorbeeld een (toekomstig) probleem te voorkomen.</p>
<i>Doorzettingsvermogen</i>	<p>Ik kan mij verder ontwikkelen op de skill doorzettingsvermogen in jaar drie door interesse en inzet te tonen tijdens opdrachten/ werkzaamheden. Belangrijk is dat ik er alles aan doe om het beoogde doel te bereiken. Wanneer er iets tegenzit blijf ik mijzelf en anderen motiveren om door te gaan.</p>
<i>Aanpassingsvermogen</i>	<p>Tijdens mijn stage en minor moet ik snel kunnen schakelen en inspelen op nieuwe informatie. Ik kan mij hier in jaar drie verder op ontwikkelen door op basis van nieuwe informatie de plannen en/of doelen bij te stellen.</p> <p>Omdat ik ook leer samen te werken met studenten van een andere opleiding en leer van professionals tijdens mijn stage moet ik mij openstellen voor andere meningen. Dit op basis van voor mij nieuwe informatie en/of goede argumenten van anderen.</p>

<i>Communicatief</i>	<p>Deze skill is onder andere heel belangrijk bij de skill samenwerken. In jaar drie kan ik mij op deze skill verder ontwikkelen door aandachtig te luisteren naar anderen en dit kort samen te vatten.</p> <p>Tijdens mijn stage zie ik de mogelijkheid om deze skill verder te ontwikkelen door informatie via verbale, non-verbale, visuele en schriftelijke middelen over te brengen.</p>
<i>Verantwoordelijkheidsbesef</i>	<p>Omdat ik tijdens mijn stage onderdeel uitmaak van een team heb ik ook mede de verantwoordelijkheid dat mijn werkzaamheden goed worden uitgevoerd. Fouten maken mag, want ik ben er tijdens mijn stage om te leren. Echter het serieus en zorgvuldig uitvoeren van werkzaamheden behoort wel tot verantwoordelijkheidsbesef.</p> <p>Ik kan mij verder ontwikkelen op deze skill door werk serieus en zorgvuldig uit te voeren, betrokkenheid bij het team te laten zien en afspraken na te komen. Dit geldt voor zowel de stage als de minor.</p>
<i>Commercieel bewustzijn</i>	<p>Zowel tijdens mijn stage en de minor kan ik mij verder ontwikkelen op deze skill. Dit kan ik doen door inzicht te creëren in de werking van de markt en hoe een organisatie hier maximaal van kan profiteren.</p> <p>Door analytisch vraagstukken te bekijken is het voor mij ook mogelijk om mijn commercieel bewustzijn te vergroten.</p>
<i>Leiderschap</i>	<p>Met name tijdens de minor kan ik mij op een creatieve manier verder ontwikkelen op de skill leiderschap. Ik kan dit gaan doen door doelen te realiseren door optimaal gebruik te maken van de talenten van mijzelf en de talenten van studenten/collega's op de juiste manier in te zetten.</p> <p>Daarnaast kan ik mij verder ontwikkelen op deze skill door een richtinggevend standpunt in te nemen, wanneer er twijfel ontstaat in een proces.</p>
<i>Nieuwsgierigheid</i>	<p>In jaar drie is er uitgebreid de mogelijkheid om mij verder te ontwikkelen op de skill nieuwsgierigheid. Dit kan ik doen door mij nieuwsgierig op te stellen en vragen te stellen waarom iets op een bepaalde wijze wordt uitgevoerd.</p> <p>Door het stellen van vragen kan ik mijn kennis op het gebied van bijvoorbeeld marketing vergroten.</p> <p>Daarnaast kan ik door aandachtig te luisteren naar argumenten van medestudenten van de minor mijn nieuwsgierigheid verder ontwikkelen. Ik wil namelijk</p>

	weten waarom iemand met een ander perspectief naar een oplossing kijkt.
<i>Kritisch denken</i>	<p>Zowel tijdens mijn stage als de minor kan ik mij verder ontwikkelen op deze skill. Ik kan dit doen door situaties, ideeën en informatie in kaart te brengen. Dit kan bijvoorbeeld betrekking hebben op een vraagstuk 'hoe kan ik mijn businessmodel optimaliseren'.</p> <p>Door zowel kritisch naar mijn eigen werk als die van anderen te kijken leer ik om tot de beste oplossing te komen.</p> <p>Voornamelijk tijdens de stage kan ik aan de hand van analyses een geschikte oplossing formuleren.</p>
<i>Creativiteit</i>	Door nieuwe en innovatieve manieren te bedenken om tot een oplossing te komen kan ik mij professioneel verder ontwikkelen op de skill creativiteit. Tijdens de minor is creativiteit een belangrijk onderdeel om tot een unieke oplossing voor een bedrijf te komen en dus het vraagstuk op te lossen.

4 Studieplan jaar 3 en 4

In dit hoofdstuk is het studieplan voor jaar drie en vier weergegeven. Daarnaast zijn de stappen weergegeven die ik dien te ondernemen om mijn studieplan succesvol uit te kunnen voeren.

4.1 Studieplan jaar 3 en 4

Onderstaand is het studieplan jaar 3 en 4 weergegeven.

Jaar 3	
<p>Semester 1</p> <p><i>Volgen minor Business Model Innovation & Leadership.</i></p> <p><u>Te ondernemen stappen (acties)</u></p> <ul style="list-style-type: none"> • Propedeuse + 30 ec's uit hoofdfase behalen/behaald hebben (beide heb ik) • Ingeschreven voor de minor 	<p>Semester 2</p> <p><i>Stage (meewerk + onderzoeksoopdracht)</i></p> <p><u>Te ondernemen stappen (acties)</u></p> <ul style="list-style-type: none"> • Propedeuse + 45 ec's uit hoofdfase behalen/behaald hebben • Interessante stagebedrijven zoeken • Stagevacatures zoeken (stagebank, vacaturesites) • Kijken of het bedrijf waar ik stage wil lopen aan de volgende eisen voldoet: <ul style="list-style-type: none"> - Minimaal 10 collega's - Minimaal 1 marketing/sales/communicatie medewerker, waarvan ik kan leren - Mogelijkheid tot het onderzoeken van een commercieel vraagstuk • Solliciteren bij geschikt stagebedrijf • Gedurende de stage: <ul style="list-style-type: none"> - Een beschrijving geven van de werkzaamheden/ activiteiten/projecten die ik uitvoer tijdens de stage. - Schrijven van de onderzoeksopzet en het onderzoeksrapport. - Stageportfolio bijhouden: <ol style="list-style-type: none"> 1. Werken aan persoonlijke leerdoelen + bewijslast + feedback + reflectie 2. Gespreksverslagen schrijven. 3. Logboek bijhouden. 4. Tussentijdse evaluaties. 5. Eindevaluaties.
Jaar 4	
<p>Semester 1</p> <p><i>Voorbereiden afstuderen.</i></p> <p><u>Te ondernemen stappen (acties)</u></p> <ul style="list-style-type: none"> • Jaar 1, 2 en 3 volledig afronden (jaar 1 is volledig afgerond) 	<p>Semester 2</p> <p><i>Afstuderen.</i></p>

Vanwege omstandigheden heb ik het vak Global Awareness niet kunnen volgen. In overleg met de desbetreffende docent en de decaan mag ik dit vak met een aangepaste opdracht afronden. Een exacte planning voor dit vak is er voor mij nog niet. Op het moment ben ik in afwachting van de examencommissie met betrekking tot goedkeuring om Global Awareness op een andere manier af te ronden.

4.2 Stappenplan

Om mijn studieplan zoals weergegeven in paragraaf 4.1 succesvol uit te kunnen voeren heb ik het volgende stappenplan gemaakt.

Semester 1 (jaar 3):

Semester 1 (jaar 3)	
Week 1.1	Start minor Business Model Innovation & Leadership
Week 1.2	Volgen van minor / Voorbereiding stage: Oriënteren geschikte stagebedrijven
Week 1.3	Volgen van minor / Voorbereiding stage: Longlist met stagebedrijven maken
Week 1.4	Volgen van minor / Voorbereiding stage: Shortlist met stagebedrijven maken (+- 5 stagebedrijven)
Week 1.5	Volgen van minor / Voorbereiding stage: Curriculum Vitae bijwerken + motivatiebrieven schrijven
Week 1.6	Volgen van minor / Voorbereiding stage: Begin van de week sollicitaties versturen
Week 1.7	Volgen van minor / Voorbereiding stage: Afwachten van reacties
Onderwijsvrije week	Onderwijsvrije week Onderwijsvrije week Onderwijsvrije week Onderwijsvrije week Onderwijsvrije week
Week 1.8	Volgen van minor / Voorbereiding stage: afhankelijk van voortgang
Week 1.9	Volgen van minor / Voorbereiding stage: afhankelijk van voortgang
Week 1.10	Volgen van minor: verwacht eerste assesment / Voorbereiding stage: afhankelijk van voortgang
Week 2.1	Volgen van minor / Voorbereiding stage: afhankelijk van voortgang
Week 2.2	Eigen deadline voor een gevonden stagebedrijf + formulering (voorlopige) onderzoeksopdracht
Week 2.3	Formulier 1 (aanvraagformulier toelating tot stageperiode) en formulier 2 (registratie stageplaats) invullen en versturen
Week 2.4	Volgen van minor / Voorbereiding stage: afhankelijk van voortgang
Week 2.5	Volgen van minor / Voorbereiding stage: afhankelijk van voortgang
Week 2.6	Volgen van minor / Voorbereiding stage: afhankelijk van voortgang
Week 2.7	Getekende stagecontract naar schools mailen
Onderwijsvrije week	Onderwijsvrije week Onderwijsvrije week Onderwijsvrije week Onderwijsvrije week Onderwijsvrije week Onderwijsvrije week
Onderwijsvrije week	Onderwijsvrije week Onderwijsvrije week Onderwijsvrije week Onderwijsvrije week Onderwijsvrije week Onderwijsvrije week
Week 2.8	Volgen van minor / Voorbereiding stage: afhankelijk van voortgang
Week 2.9	Aanvraagformulier voor toelating tot de stageperiode mailen naar praktijkbureaucommercieleeconomie@nhlstenden.com
Week 2.10	Minor: eindadvies/eindassessments Stage: rond deze week toewijzing docentbegeleider door consulent praktijkplaatsen

Semester 2 (jaar 3):

Semester 2 (jaar 3)	
Week 3.1	Aanvang stage bij bedrijf + schrijven onderzoeksopzet + bezoek van docentbegeleider bij stagebedrijf voor week 3.5 regelen
Week 3.2	Schrijven onderzoeksopzet
	Inleveren logboek
Week 3.3	Onderzoeksopzet afronden
Week 3.4	Bezoek organisatie door docentbegeleider binnen 4 weken na aanvang stage
	Inleveren logboek
Onderwijsvrije week	Onderwijsvrije week Onderwijsvrije week Onderwijsvrije week Onderwijsvrije week Onderwijsvrije week Onderwijsvrije week
Week 3.5	Stage + stageterugkomdag
Week 3.6	Laatste feedback onderzoeksopzet door docentbegeleider
	Inleveren logboek
Week 3.7	Stage + ongeveer één dag werken aan onderzoek
Week 3.8	Stage + ongeveer één dag werken aan onderzoek
	Inleveren logboek
Week 3.9	Stage + ongeveer één dag werken aan onderzoek
Week 3.10	Stage + ongeveer één dag werken aan onderzoek + stageterugkomdag
	Inleveren logboek
Week 4.1	Stage + ongeveer één dag werken aan onderzoek
Week 4.2	Stage + ongeveer één dag werken aan onderzoek
	Inleveren logboek
Onderwijsvrije week	Onderwijsvrije week Onderwijsvrije week Onderwijsvrije week Onderwijsvrije week Onderwijsvrije week Onderwijsvrije week
Week 4.3	Stage + ongeveer één dag werken aan onderzoek
Week 4.4	Donderdag en vrijdag feestdagen/verplichte vrije dagen
	Inleveren logboek
Week 4.5	Stage + ongeveer één dag werken aan onderzoek
Week 4.6	Stage + ongeveer één dag werken aan onderzoek
	Inleveren logboek
Week 4.7	Stage + afronden onderzoek
Week 4.8	Inleveren 1e kans onderdelen: meewerkstage, onderzoeksopdracht, stageportfolio
	Inleveren logboek
Week 4.9	Stage eingesprek met docentbegeleider en bedrijfsbegeleider
Week 4.10	Stage afronden
	Inleveren logboek

Legenda

Deadline voor school
Start minor of stage
Onderwijsvrije week
Inleveren logboek

Semester 1 en 2 (jaar 4):

Semester 1 (jaar 4)
Vorbereiden afstuderen. Voordat ik van start kan gaan is het noodzakelijk dat jaar 1, 2 en 3 volledig zijn afgerond.
Semester 2 (jaar 4)
Afstuderen. Voordat ik van start kan gaan is het noodzakelijk dat jaar 1, 2 en 3 volledig zijn afgerond. Daarnaast moet ik semester 1 van jaar 4 afgerond hebben. Een verdere actie is om een geschikt bedrijf te vinden waar ik kan afstuderen.

Daarnaast geldt dat voordat ik op stage ga (leerjaar 3) het stagevoorbereidingstraject afrond. Om dit af te ronden moet ik solliciteren op een hbo-stagevacature, een sollicitatiegesprek voeren (training), persoonlijke leerdoelen opstellen, reflectie schrijven op mijn sollicitatiegesprek, ideeën uitschrijven m.b.t te een stage, mindmap ideale stagebedrijf maken en een mindmap stageonderzoek maken. Ten slotte moet ik mijn SVT-dossier bespreken met Marno.

4.3 Huidige skills en welke ga ik nog verder ontwikkelen?

Een aantal skills van een Commercieel Econoom bezit ik al van nature. Echter wil ik mij nog verder ontwikkelen op skills die ik nog niet volledig bezit.

De afgelopen twee jaar heb ik mij verder ontwikkeld op de skills: samenwerken, initiatief, doorzettingsvermogen, aanpassingsvermogen, communicatief, verantwoordelijkheidsbesef, commercieel bewustzijn, leiderschap, nieuwsgierigheid, kritisch denken en creativiteit.

Skills die ik van nature al bezit zijn: initiatief, doorzettingsvermogen, communicatief, verantwoordelijkheidsbesef, nieuwsgierigheid. Daarnaast kan ik zeggen dat ik de skill aanpassingsvermogen ook bezit, mede naar aanleiding van het afgelopen semester (2).

Om goed voorbereid jaar drie in te gaan en op basis van mijn studieplan vind ik het belangrijk om mijn nieuwsgierigheid in semester 2 (leerjaar 2) verder te ontwikkelen. Want hoe ziet jaar 3 en 4 er nu precies uit en wat zijn de ervaringen van huidige derdejaarsstudenten?

Tijdens mijn minor en stage wil ik mij verder ontwikkelen op de skills samenwerken, commercieel bewustzijn, leiderschap, kritisch denken en creativiteit. Onderstaand staat per skill, welke ik in ieder geval in jaar 3 nog verder wil gaan ontwikkelen, hoe ik dit vorm kan gaan geven. Deze skills wil ik gedurende mijn minor en stage verder ontwikkelen, omdat ik hierin mogelijkheden zie.

- Samenwerken
Gedurende de minor Business Model Innovation & Leadership kan ik mij verder ontwikkelen op het gebied van samenwerken. Studenten van verschillende opleidingen met hun eigen vakkennis komen tijdens deze minor bijeen. Voor mij is het dus mogelijk om te leren samenwerken met studenten uit een ander vakgebied, waardoor ik ook vanuit een ander perspectief leer kijken naar mogelijke oplossingen. Het elkaar aanvullen en ondersteunen resulteert in het realiseren van het gezamenlijke doel.

Tijdens mijn stage krijg ik de mogelijkheid om in een team samen te werken aan een gemeenschappelijk doel. Doordat ik uit ga maken van een team is het mede mijn verantwoordelijkheid om een prettige sfeer te creëren.

- Commercieel bewustzijn

Zowel tijdens mijn stage en de minor kan ik mij verder ontwikkelen op deze skill. Dit kan ik doen door inzicht te creëren in de werking van de markt en hoe een organisatie hier maximaal van kan profiteren.

Door analytisch vraagstukken te bekijken is het voor mij ook mogelijk om mijn commercieel bewustzijn te vergroten.

- Leiderschap

Met name tijdens de minor kan ik mij op een creatieve manier verder ontwikkelen op de skill leiderschap. Ik kan dit gaan doen door doelen te realiseren door optimaal gebruik te maken van de talenten van mijzelf en de talenten van studenten/collega's op de juiste manier in te zetten.

Daarnaast kan ik mij verder ontwikkelen op deze skill door een richtinggevend standpunt in te nemen, wanneer er twijfel ontstaat in een proces.

- Kritisch denken

Zowel tijdens mijn stage als de minor kan ik mij verder ontwikkelen op deze skill. Ik kan dit doen door situaties, ideeën en informatie in kaart te brengen. Dit kan bijvoorbeeld betrekking hebben op een vraagstuk 'hoe kan ik mijn businessmodel optimaliseren'.

Door zowel kritisch naar mijn eigen werk als die van anderen te kijken leer ik om tot de beste oplossing te komen. Voornamelijk tijdens de stage kan ik aan de hand van analyses een geschikte oplossing formuleren.

- Creativiteit

Door nieuwe en innovatieve manieren te bedenken om tot een oplossing te komen kan ik mij professioneel verder ontwikkelen op de skill creativiteit. Tijdens de minor is creativiteit een belangrijk onderdeel om tot een unieke oplossing voor een bedrijf te komen en dus het vraagstuk op te lossen.

4.4 SMART leerdoelen gekoppeld aan het studieplan

Onderstaand zijn de SMART leerdoelen, gebaseerd op de skill nieuwsgierigheid en gekoppeld aan het studieplan weergegeven.

Om goed voorbereid jaar drie in te gaan en op basis van mijn studieplan vind ik het belangrijk om mijn nieuwsgierigheid in semester 2 (leerjaar 2) verder te ontwikkelen. Want hoe ziet jaar 3 en 4 er nu precies uit en wat zijn de ervaringen van huidige derdejaarsstudenten?

Tijdens mijn minor en stage wil ik mij in ieder geval verder ontwikkelen op de skills samenwerken, commercieel bewustzijn, leiderschap, kritisch denken en creativiteit nog verder ontwikkelen. Zie voor een verdere onderbouwing paragraaf 4.3.

Aan de hand van mijn studieplan heb ik de volgende leerdoelen opgesteld:

1. In semester 2 (leerjaar 2) wil leren hoe ik een goed salesgesprek kan voeren inclusief het achterhalen van het probleem. *Dit sluit niet volledig aan op het studieplan, maar is echter wel een persoonlijk leerdoel voor mij.*
2. Eind semester 2 (leerjaar 2) wil ik goed voorbereid zijn op het vinden van een stage, weten waar ik mijzelf stage zie lopen en hoe ik dit ga aanpakken. *Dit sluit aan op mijn studieplan, omdat ik inzicht kan krijgen in wat ik wil en mij goed kan voorbereiden op mijn stage in jaar 3.*
3. In semester 2 (leerjaar 2) wil ik mijn nieuwsgierige houding nog verder ontwikkelen door te achterhalen hoe jaar 3 en 4 er voor mij uit zouden kunnen zien en hoe derdejaarsstudenten jaar 3 ervaren. *Dit sluit aan op mijn studieplan, omdat ik inzicht kan krijgen in de mogelijke invulling van jaar 3/4 en hoe ik mijzelf goed kan voorbereiden.*

Voor **leerdoel 1** ga ik de volgende acties uitvoeren:

- Volgen van de lessen salesvaardigheden
- Voorbereiding salesgesprek
- Uitvoeren van het salesgesprek

Voor **leerdoel 2** ga ik de volgende acties uitvoeren:

- Volgen stagevoorbereidingstraject
- Solliciteren op een stagevacature (sollicitatietraining)
- Sollicitatiebrief schrijven en Curriculum Vitae updateten
- Reflectie schrijven op sollicitatietraining
- Mindmap maken ideale stagebedrijf
- Mindmap maken stageonderzoek

Voor **leerdoel 3** ga ik de volgende acties uitvoeren:

- Onderzoek doen naar hoe jaar 3 en 4 er uit kan zien
- Onderzoek doen hoe een medestudent jaar 3 en 4 voor zich ziet

Voor een complete lijst van de concrete acties waaruit blijkt hoe ik aan deze leerdoelen ga werken en het toetsmatrijs is weergegeven op mijn portfolio website: <http://simone-offerman.com>, leerjaar 2, semester 2 → professionalisering → leerdoelen en actieplannen

4.5 Toetsmatrijs opgestelde leerdoelen

De toetsmatrijsen zijn weergegeven op mijn portfolio website: <http://simone-offerman.com>, leerjaar 2, semester 2 → professionalisering → leerdoelen en actieplannen

4.6 Vertaling leerdoelen naar concrete acties en beoogde resultaten

Voor een complete lijst van de concrete acties waaruit blijkt hoe ik aan deze leerdoelen ga werken en de beoogde resultaten is weergegeven op mijn portfolio website: <http://simone-offerman.com>, leerjaar 2, semester 2 → professionalisering → leerdoelen en actieplannen

4.7 Bewijslast

De bewijslast per leerdoel is weergegeven op mijn portfolio website: <http://simone-offerman.com>, leerjaar 2, semester 2 → professionalisering

5 Interview met huidige twee derdejaars

Onderstaand is de uitwerking van de interviews met twee studenten uit het derde jaar weergegeven.

Interview met Femmy Kuperus

Hoe heb je jaar 3 ingevuld? Oftewel wat heb je in semester 1 gedaan en wat heb je in semester 2 gedaan?

Femmy is begonnen met de minor Neuromarketing. Deze heeft zij succesvol kunnen afronden. In semester 2 is ze van start gegaan met haar stage, als stagiaire neuromarketing en gedragspsychologie.

Welke minor volg/heb je gevolgd in jaar 3?

Neuromarketing

Waarom heb je voor deze minor gekozen?

Femmy heeft altijd al interesse gehad voor de psychologie en ze vond dit een grote verbreding vergeleken met andere (verplichte) minors. Daarnaast was ze op zoek naar een uitdaging, waar ze ook echt iets zou leren. Vooraf werd aangegeven (zoals is gebleken) dat er echt fulltime gestudeerd moet worden.

Zou je deze minor aanraden bij andere studenten van de opleiding?

Ze zou deze minor zeker aanraden. Het maakt marketing naar haar idee een stuk interessanter en doordachter.

Welke stappen heb je ondernomen om je voor te bereiden op deze minor?

Vooraf heeft ze een aantal boeken aangeschaft die betrekking hebben op neuromarketing. Hierdoor heeft ze al een voorsprong weten te maken en maakt het de lessen soms wat beter te begrijpen.

Bij wat voor bedrijf loop je stage of heb je stagegelopen?

Femmy loopt op dit moment stage bij een online marketingbureau.

Wat zijn jouw werkzaamheden (geweest) gedurende je stage?

Ze is vooral bezig met recruitment, schrijven van vacatures, blogs, seo en het werken aan de achterkant van een website.

Wat vind/vond je van het contact met school gedurende je stage?

In het begin was het contact goed. Een tip, is dat ikzelf voor een nummer van het docent moet zorgen. Op deze manier krijg je namelijk sneller antwoord op vragen. Het contact is gedurende haar stage helaas wel afgenomen.

Hoe is/was de begeleiding vanuit school gedurende je stage?

Femmy geeft aan dat als je begeleiding wil, dat dit dan vooral vanuit jezelf moet komen. Daarnaast zegt ze dat je ervoor moet zorgen dat je het beoordelingsformulier goed kent, zodat je tijdig om begeleiding kan vragen.

Welke stappen heb je ondernomen om je voor te bereiden op je stage?

Vooraf heeft ze zich goed in het bedrijf ingelezen. Daarnaast heeft ze het beoordelingsformulier doorgenomen, zodat ze precies wist wat ze kon verwachten.

Hoe heb je invulling gegeven aan de skills van een Commercieel Econoom gedurende je stage en de minor?

Ze heeft een aantal skills meegenomen en dit verwerkt in haar leerdoelen.

Wat zou je mij mee willen geven voor het derde studiejaar?

Kies zorgvuldig je stage stel tijdens je sollicitatie vragen als: welke taken kan ik verwachten, wat deden andere stagiairs, leeftijd en grote van team, wat je vergoeding is (hier kun je evt. in onderhandelen), bespreek de onderzoeksvraag en niet te vergeten zorg dat je een klik hebt. Zodat je niet voor verrassingen staat. En als laatst begin in oktober met solliciteren en zorg dat je op tijd een voorkeursdocent aan geeft.

Daarnaast raadt ze mij aan om in semester 1 de minor te doen en in semester 2 een stage.

Hoe kijk je terug op het afgelopen studiejaar?

Terugkijkend op dit jaar heeft ze veel geleerd. De minor heeft veel verdieping gegeven wat ze kon toepassen in haar stage.

Hoe kijk je naar het vierde jaar?

Daar heeft ze zin in. Femmy gaat een minor volgen in Bali en daarna gaat ze 10 weken een interessante minor volgen op het NHL. Daarnaast heeft ze veel zin in het afstuderen.

Interview met Benny Chen

Hoe heb je jaar 3 ingevuld? Oftewel wat heb je in semester 1 gedaan en wat heb je in semester 2 gedaan?

Benny is begonnen met zijn stage in semester 1 en in semester 2 heeft hij de minor Growth Hacking gevolgd.

Welke minor volg/heb je gevolgd in jaar 3?

Benny heeft de minor Growth Hacking gevolgd.

Waarom heb je voor deze minor gekozen?

Deze minor leek Benny erg interessant, omdat marketing met IT wordt gecombineerd.

Zou je deze minor aanraden bij andere studenten van de opleiding?

Benny zou deze minor aanraden bij andere studenten, omdat dit een toevoeging is op je kennis.

Welke stappen heb je ondernomen om je voor te bereiden op deze minor?

Omdat het een nieuwe minor is, heeft Benny van tevoren verschillende websites bezocht en video's bekeken over dit onderwerp.

Bij wat voor bedrijf loop je stage of heb je stagegelopen?

Loopper B.V. Het bedrijf is b2b en biedt relatiegeschenken.

Wat zijn jouw werkzaamheden (geweest) gedurende je stage?

Hij is met name bezig met het onderhouden van de website, het toevoegen van producten, productpagina's wijzigen en online marketing gerelateerde taken (SEO).

Wat vind/vond je van het contact met school gedurende je stage?

Het contact is als prettig ervaren.

Hoe is/was de begeleiding vanuit school gedurende je stage?

Benny heeft de begeleiding vanuit school als goed ervaren en hij had de tijd om alles in te plannen.

Welke stappen heb je ondernomen om je voor te bereiden op je stage?

Het volgen van het stagevoorbereidingstraject, intakegesprek, intake toets en het inlezen in de branche.

Hoe heb je invulling gegeven aan de skills van een Commercieel Econoom gedurende je stage en de minor?

Benny heeft veel geleerd in de stageperiode. Zelfstandig werken en in teamverband is voor hem van meeste belang geweest.

Wat zou je mij mee willen geven voor het derde studiejaar?

Begin op tijd met je stageverslag en bereid je goed voor op de minor en je stage geeft Benny aan.

Hoe kijk je terug op het afgelopen studiejaar?

Benny kijkt erg tevreden terug op het afgelopen studiejaar.

Hoe kijk je naar het vierde jaar?

Met een positief gevoel kijkt Benny naar volgend jaar.